

「好き」を仕事に。 薩摩川内流 起業メンツ

「好き」を仕事に。

「起業してみたい」少しでもそう思っている方にぜひお勧めしたいのが、川内商工会議所が主催する「薩摩川内市創業スクール」です。川内商工会議所中小企業相談部の川原典隆係長に話を伺いました。

―日頃どんなお仕事を？

ざっくり言うと、市内の工業の発展のため、小規模事業者を中心に、経営のサポートや起業のお手伝いをしていきます。

―日頃どんなことに気を付けて起業をお手伝いされていますか？

起業される方に必要なのは、資金管理や販売戦略といった知識はもちろんですが、モチベーションをいかに維持していくかだと思っています。

実際、自分が起業に向けてやっていることが正しいのか不安がいっぱいで、モチベーションが下がってしまう、結果として起業を断念された方も多いです。

―創業スクールについて教えてください。



▲気さくな人柄の川原さん。起業を志す方の強い味方です。

今年6月末から7月にかけて、毎週日曜日に5日間のプログラムで実施しました。起業に関するさまざまな知識を習得できるカリキュラムを用意し、起業時に必要なビジネスプランの作成などを基礎から学べます。

具体的には起業のプランがある方はこちらなのですが、なんとなく何かやってみたいという方、実際に事業を始めたいけれども、また学び直したい方などが参加されています。

―反響はいかがですか？

平成27年度から毎年度実施していて、これまで延べ170人ほどの受講者の

うち約40人が起業されました。私の熱血支援のおかげです！

―自信满满ですね。頼もしい！実際とても評価の高いスクールだと伺いましたが。

平成28年度から中小企業庁の認定をいただき、受講者の満足度の高さが評価されて、全国の創業スクール10選に選出されました。

来年度も実施予定ですので、興味がある方は、ぜひ受講を検討ください。

創業スクール修了者には、次のような優遇措置もあります。

- ・本市創業支援事業補助金の補助率、補助上限額の引き上げ
- ・株式会社設立の際の登記に係る登録免許税の軽減
- ・創業関連保証の早期利用(事業開始6カ月前から可能)
- ・日本政策金融公庫の新創業融資制度の自己資金要件の緩和

大好きなことを仕事にできる。それってとってもすてきなことです。もし起業するとしたら、あなたは何かから始めますか？お店の場所や資金・人材確保など、やるべきことがたくさんあって、失敗したらどうしよう不安だらけ。そもそも何から手を付けていいかわからない。このように「情報」も「自信」もない方が大部分ではないでしょうか。本市では、新たに起業しようとする方を応援しています。好きなことを仕事とする「働き方」の一つとしての「起業」を検討してみませんか。

創業スクールに関する問合先

川内商工会議所
☎(22)2267

私たち指導員が
熱くサポート
します！



＊来年度の創業スクールまで待てないという方にも、本市では、創業支援を担う支援機関が連携し、情報共有を図りながら、起業まで、もちろん起業してからも、しっかりサポートします。

市の起業相談窓口

本庁商工政策課企業誘致グループ
☎(23)5111(内線4322)

次ページからは、創業スクールを卒業して、新たに会社を立ち上げたり、お店を開いたり、起業して頑張っている方を紹介します。

深ボリ！ 企業のチカラ 起業のリアル編

①私、起業しました。
おひさまとくだもの
久留須千賀子さん



プロフィール

昭和57年生まれ。鹿児島市出身。東郷町のクルス農園に嫁ぎ、商品企画販売に携わる。平成29年7月、クラフトクローバー(株)を設立し、果物を使った商品開発や物語のある商品販売に取り組む。子育ての傍ら、平成30年9月にアンテナショップ「おひさまとくだもの」をオープン。

―開店おめでとうございます。おしゃれなお店ですね。カフェかと思いきや。

ありがとうございます。実際間違えて来店された方もいらっしゃいます。色鮮やかな果物が並んでいますね。

季節の果物と加工品、あとコーヒーや果物の生搾りジュース、ソフトクリームなどがテイクアウトできます。―その場で果物を搾ってくれるんですね！では梨ジュースをいただきます。



▲季節の果物を使った生搾りジュース

―無理してダジャレを言わなくても大丈夫ですよ。(汗)
ところで、この箱

かわいいですね！
宅配用や手土産



―起業のきっかけは何ですか？
嫁いだときは、普通に就職活動をしていました。妊娠・出産を機に少しずつ農園を手伝うようになり、子どもが保育園に通うようになった頃からインターネット販売を始めたのですが、台風で大きな被害に遭ったことがきっかけ

で、通年で販売できる商材や、傷のついた果物の価値の底上げが必要だと考えるようになったんです。正直こんなに本格的に関わり、お店までつくるなんて思ってもみませんでした。―小さいお子様もいらっしゃいますが、不安はありませんでしたか？
正直、不安はありませんでした(笑)。でも、ちょうど起業予定の時期に創業スクールを受講し、改めて起業に必要なスキルを習得できましたし、同じく起業を志す方々とのネットワークができ、モチベーションを維持できました。

―大きな舞台で自身のプランをプレゼンされたそうですね。
参加した創業



スクールで作ったビジネスプランを最優秀に選んでいただき、さらに、全国創業スクール選手権にエントリーさせていただきました。

そこで、全国からエントリーされた157のビジネスプランの上位10人を選んでいただき、東京で最終プレゼンをしました。全国の素晴らしい取り組みをされている方々と交流でき、大変刺激になりましたし、自身のプランを

見つめ直す、いいきっかけにもなりましたね。

―最後にお店のPRをお願いします。
生産者の思いと、消費者の笑顔をつなげていく、そんなお店づくりを目指しています。
ほのぼのとした空間で、ひとときのくつろぎと癒やし、明日へのピタミンをお届けできたらうれしいです。ソフトクリームを巻くのが下手なので、教えてください方募集中です！



おひさまとくだもの

所在地 東郷町南瀬2421-4
定休日 日曜日
営業時間 11時～15時
☎(42)4056
http://www.ohisamakudamono.com/



3,000円(税別)以上商品購入の方
ソフトクリーム
50円引き
おひさまとくだもの
毎月開催 毎月30日
12月31日まで