

令和7年度 薩摩川内市

創業スクール

～「やってみたい」を形に！未来の私、始めよう！～

第1回 6/15(日) 第2回 6/22(日) 第3回 6/29(日) 第4回 7/6(日) 第5回 7/13(日)

セミナーの内容



01

実施期間

2025年6月15日・22日・29日
7月 6日・13日
全5回各日9時～16時

02

受講料

薩摩川内市内に居住の方 15,000円(税込)
薩摩川内市外に居住の方 20,000円(税込)

03

会場

川内商工会議所 2階大会議室
(薩摩川内市神田町3-25)

04

定員

35名(定員になり次第締め切り)

05

対象者

薩摩川内市で創業をお考えの方
起業に興味、関心のある方
創業後5年未満の方

06

申し込み方法

裏面をご確認ください

こんな所に役立つ！



経営に関する知識・資金調達方法・ビジネスプランの作成等を「超基礎」から学べます。不安で前に進めないのはみんな同じです。スクールを受講すると新たな一歩を踏み出す前向きな気持ちが出て、一緒に学び、同じ悩みを持つ仲間が生涯にわたる財産になります！

過去10年実施実績



創業スクールを過去387名受講し、186名が起業！

- ・雑貨店、菓子製造小売
- ・カフェ、居酒屋、日本料理、創作料理
- ・美容室、アイラッシュサロン、ネイルサロン
- ・保育園、児童発達支援事業、就労支援事業
- ・フィットネスジム、パーソナルジム
- ・建築、内装工事、自動車整備、板金塗装
- ・プログラミング教室、WEB制作

など、スクール出身者が多岐に渡る分野で活躍されています！

講師

ビジネス・コア・コンサルティング

代表 坂本 篤彦 氏
(中小企業診断士)



主催：川内商工会議所 TEL 0996-22-2267

共催：(株)日本政策金融公庫川内支店・薩摩川内市商工会・(株)薩摩川内市観光物産協会・川内市金融団三水会

後援：薩摩川内市 協力：鹿児島県よろず支援拠点

令和7年度 薩摩川内市創業スクール運営事業

令和7年度 薩摩川内市創業スクール 研修カリキュラム				
開催日時	テーマ	講座概要		講師
11月10日(月)	創業の心構え	創業の心構え	創業の心構え	佐々木 孝
11月17日(月)	事業計画書の作成	事業計画書の作成	事業計画書の作成	佐々木 孝
11月24日(月)	資金計画と融資	資金計画と融資	資金計画と融資	佐々木 孝
12月1日(月)	マーケティング	マーケティング	マーケティング	佐々木 孝
12月8日(月)	法律相談	法律相談	法律相談	佐々木 孝
12月15日(月)	総まとめ	総まとめ	総まとめ	佐々木 孝

1	6/15 (日)	9:00～ 12:00	創業の心構え	起業家精神(アントレプレナーシップ)で障害や困難を打ち破ろう！ ・なぜビジョンとミッションが大切なのか ・これからの企業成長のカギ「パーパス経営」とは ・三種の外部人材とは何か	ビジネス・コア・コンサルティング 人間力経営 株式会社 代表 坂本篤彦 氏
2		13:00～ 15:00	経営の基本と 創業戦略	経営の基本原則と確実な創業へ向けての方向付け！ ・経営の原理原則を押さえた起業とは ・いかに“強み”を活かし伸ばすのか ・ライバル企業に絶対の差をつける方法 ・戦う土俵の明確化	
3		15:00～ 16:00	先輩起業家 から学ぼう	創業体験者に学ぶ！ ・創業の苦労と喜び。ここだけのハナシ ・創業にあたっての心構え	
-		17:00～	交流会 (希望者のみ・会費制)	夢を語り合おう！ ～ 共に創業を目指す仲間との出会いを祝して ～	
4	6/22 (日)	9:00～ 12:00	人材育成	創業期の人の育て方、強い組織の作り方！ ・創業期こそ必要な人的パワーとは ・組織を強くするポイント ・実践型ビジネスゲームから学ぶ	
5		13:00～ 16:00	営業・販売戦略	顧客から愛されつつ、売上を伸ばす秘訣！ ・マーケット・イン発想の重要性 ・営業計画、販売計画の考え方と作り方 ・持続的な発展のための新たな成長機会の選択	
6	6/29 (日)	9:00～ 10:00	財務と資金調達	資金計画と資金繰り ～ 経験と統計データで語る資金計画のポイント～ ・資金調達計画の作り方 ・資金繰りについての考え方 ・収支計画の作り方 ・利益の仕組みと損益分岐点 ・創業者向け融資のポイントと活用法	(株)日本政策金融公庫 川内市金融団三水会
		10:00～ 12:00	売上げを伸ばす デザイン	売れっ子デザイナーが教える「デザイン」と「売上」の関係 ・デザインの考え方とブランディング ・ターゲットについて ・魅力的なキャッチコピーの作り方と考え方 ・SNSのブログが教える魅力的な写真の撮り方と発信	ヒーローズデザイン 代表 松田 貴志 氏
7		13:00～ 16:00	Webの有効活用	創業期こそ押さえたい。Webの有効活用法！ ・Webを活用して創業時の不足を克服する ・魅力を発信できるホームページ、抑えたいツボ ・創業の強い味方SNS活用法 ・地元では絶対必須！Googleマップ、LINE公式アカウントの活用 ・創業で役立つITツールやキャッシュレス決済	NAWAGATE(株) 代表取締役 縄田 倫靖 氏
8	7/6 (日)	9:00～ 12:00	マーケティングと 販路開拓	創業期こそ差をつけたい。売れる仕組みづくりとは！ ・創業期のマーケティングのねらい ・顧客の見つけ方、育て方 ・販路開拓のポイントと実践手法 ・顧客へ提供する価値の最大化	ビジネス・コア・コンサルティング 人間力経営 株式会社 代表 坂本篤彦 氏
9		13:00～ 16:00	ビジネスプランの 策定方法	ビジネスプラン策定のための基本と実践！ ・創業ビジネスプランの位置づけ ・ビジネスプランの作成方法 ・ビジネスプラン策定の具体事例	
-		16:00～	補講（任意参加）	ビジネスプラン策定の個別相談会	
10	7/13 (日)	9:00～ 12:00	ビジネスプランの ブラッシュアップ	起業の成功確率を高める。ビジネスプランのブラッシュアップ法！ ・ビジネスプラン策定の演習 ・ビジネスプランのブラッシュアップ	
11		13:00～ 16:00	ビジネスプランの プレゼンテーション	効果的なプレゼンテーションで金融機関の心を掴む！ ・論理的な話し方、伝え方 ・ビジネスプランのプレゼンテーション	
-		16:00～	補講（任意参加）	公的支援を活用しよう！ ～ 市の支援制度と商工会議所の活用法 ～	
-		17:30～	交流会 (希望者のみ・会費制)	いざ、創業へのキックオフ！ ～ はじめの一歩を踏み出そう ～	

令和7年度 薩摩川内市創業スクール受講申込書 FAX: 0996-22-2269

住 所	〒 -			※受講料について 左記の住所地が薩摩川内市内の方は15,000円(税込)。 薩摩川内市外の方は20,000円(税込)となります。	
氏 名	(フリガナ)			受講者交流会 6/15	会費制 参加 ・ 不参加
創業予定業種					
年 齢	歳			受講者交流会 7/13	会費制 参加 ・ 不参加
TEL					
創業年月	令和	年	月	創 業 ・ 創業予定	
E-mail	@			QRコード	

※ご記入いただいた内容は本スクール参加者把握のために利用する他、今後のセミナー情報（関連情報）の提供のために利用することはありますが、第三者に公開するものではありません。

※本スクールへの反社会的勢力の入場はお断り致します。。